

Du möchtest unsere Kunden dabei unterstützen, ihre Logistikprozesse mit den besten SAP-Technologien zu optimieren? Du hast Spaß daran, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und mit individuellen Lösungen zu überzeugen?

Dann starte jetzt durch als (Senior) Account Manager:in (m/w/d) an unserem Standort in Falkenberg.

## Was du bewegst

- Akquise von Neu- und Betreuen von Bestandskunden
- Präsentieren von IGZ Best-Practice-Lösungen im Bereich SAP Warehousing und Transportation
- Betreuen des gesamten Vertriebszyklus vom Erstkontakt über die optimale Beratung bis hin zur Angebotserstellung und dem Vertragsabschluss
- Enges Zusammenarbeiten mit unseren SAP-Spezialist:innen

## Was du mitbringst

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise mit Berufserfahrung im Verkaufsbereich und/oder Logistik
- Gute Kommunikationsfähigkeit sowie gewinnende und überzeugende Art, um Menschen für unsere Produkte zu begeistern
- Gutes Verständnis für Softwarelösungen und betriebswirtschaftliche Prozesse sowie hohe IT-Affinität
- Technikbegeisterung und grundlegendes Prozessverständnis in den Bereichen Logistik
- Ausgeprägte MS-Office-Kenntnisse
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft
- Flexibilität und Teamfähigkeit sowie Belastbarkeit und Genauigkeit
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise